

H2000 Personlig försäljning 1 Fakta och uppgifter - med kunden i fokus



ISBN:	9789147106134
Författare:	Mats Erasmie, Anders Pihlsgård
Förlag:	Liber
Antal sidor:	312
Upplaga:	1
Utgivningsdatum:	2012-10-24

[H2000 Personlig försäljning 1 Fakta och uppgifter - med kunden i fokus.pdf](#)

[H2000 Personlig försäljning 1 Fakta och uppgifter - med kunden i fokus.epub](#)

I H2000-serien förenas teori med praktik. Serien omfattar läromedel för yrkesutbildningar inom handels- och administrationsyrkena. Böckerna i serien är särskilt framtagna för att passa på gymnasieskolans Handels- och administrationsprogram men de lämpar sig även för olika typer av bransch- och vuxenutbildningar. I samtliga böcker i serien varvas faktatexter med exempel, övningar och projekt. Till respektive faktabok hör en lärarhandledning. Läs mer För all typ av handel behövs kunskaper om och färdigheter i försäljning. En framgångsrik utbildning i personlig försäljning bygger på träning varvad med teori. H2000 Personlig försäljning 1 tar på ett lättillgängligt sätt upp hela säljprocessen från förberedelse och säljplanering till eftervårdande kundarbete. Huvudfokus i boken är försäljning i butik men innehållet är användbart även på annan typ av försäljning. Vidare tar boken upp begrepp som kundkännedom, lönsamhetsberäkning och lagar som berör branschen. Till faktaboken finns en lärarhandledning. Om författarna Författare till Personlig försäljning 1 - med kunden i fokus! är Mats Erasmie och Anders Pihlsgård. Mats har arbetat som säljare, marknadschef och VD. Han har mångårig praktisk erfarenhet av säljutveckling, säljträning och ledarskapsutveckling. Anders är gymnasielärare i ekonomiska ämnen, samt medförfattare i ett stort antal ekonomiläromedel.

Säljer mina böcker h2000 praktisk marknadsföring 1, inköp 1, Servicekunskap och branschkunskap för 300 kr st. Säljer mina böcker h2000 praktisk marknadsföring 1, inköp 1, Servicekunskap och branschkunskap för 300 kr st.

Säljer mina böcker h2000 praktisk marknadsföring 1, inköp 1, Servicekunskap och branschkunskap för 300 kr st. Allihopa för 1200 kr. Allihopa för 1200 kr. Allihopa för 1200 kr. Har haft de en. Säljer mina böcker h2000 praktisk marknadsföring 1, inköp 1, Servicekunskap och branschkunskap för 300 kr st. Allihopa för

1200 kr. Säljer mina böcker h2000 praktisk marknadsföring 1, inköp 1, Servicekunskap och branschkunskap för 300 kr st. Säljer mina böcker h2000 praktisk marknadsföring 1, inköp 1, Servicekunskap och branschkunskap för 300 kr st. Allihopa för 1200 kr. Har haft de en. Säljer mina böcker h2000 praktisk marknadsföring 1, inköp 1, Servicekunskap och branschkunskap för 300 kr st. Har haft de en. Allihopa för 1200 kr.